

## خیار مجلس در قراردادهای الکترونیکی

\*علی‌اکبر ایزدی‌فرد

\*\*حسین کاویار

\*\*\*علی‌حسن‌جانی

### چکیده

یکی از شرایط اختصاصی انعقاد قراردادهای الکترونیکی که در «قانون تجارت الکترونیکی» در زمرة حقوق مصرف‌کننده در نظر گرفته شده حق فسخی ۷ روزه برای مصرف‌کننده است. از طرف دیگر در قواعد حقوق داخلی برای انعقاد معاملات، اصل بر لزوم عقد است و ماده ۳۹۶ ق.م به نحو خاص خیاراتی را برای حفظ حقوق طرفین معامله پذیرفته است. در این مقاله ضمن بررسی مفهوم و جایگاه خیار مجلس در قراردادهای الکترونیکی در مقایسه با عقود سنتی، به این نتیجه می‌رسیم که در باب خیار مجلس و ثبوت آن برای متعاملین، ارتباط معنوی و فکری متعاملین شرط است و نه حضور طرفین یا یکی از ایشان.

**واژگان کلیدی:** خیار مجلس، قراردادهای الکترونیکی، تفرق، ارتباط فکری و معنوی

---

\* نویسنده مسئول، دکتری فقه و حقوق اسلامی، استاد گروه حقوق خصوصی دانشکده حقوق و

علوم سیاسی دانشگاه مازندران

ali85akbar@yahoo.com

\* داشتچوی دوره دکتری حقوق خصوصی دانشگاه مازندران

mirhosseinkaviar@gmail.com

\* \* کارشناس ارشد فقه و مبانی حقوق اسلامی از دانشگاه آزاد اسلامی واحد بابل

## درآمد

خیار مجلس از جمله خیارات سه‌گانه مختص عقد بیع است<sup>۱</sup> که به طرفین یا یکی از آنها حق فسخ عقد می‌دهد. به موجب این خیار، هر یک از متعاملین فی‌المجلس و مدامی که متفرق نشده‌اند، حق فسخ معامله را دارند (ماده ۳۹۷ قانون مدنی). این مقاله به بررسی خیار مجلس در عقد بیع الکترونیکی موضوعیت دارد یا خیر؟ قبل از پاسخ مبسوط و تحلیلی به این سؤال، ابتداً لازم است تا مفهوم خیار مجلس بررسی شود. موضوع دیگری که باید قبل از ورود به بحث اصلی بدان پرداخت پاسخ بدین سؤال است که ماهیت قرارداد الکترونیکی چیست؟ آیا جزء عقود حضوری است یا جزء عقود بین غائبین؟

۶۶

مجله حقوقی دادگستری / شماره ۸۱ / بهار ۱۴۰۲

## ۱ - مفهوم خیار مجلس

خیار مجلس تنها در بیع قابلیت ظهور دارد. احادیثی که در استناد به خیار مجلس مورد استفاده قرار می‌گیرد، همگی مؤید این معناست. پیامبر اکرم (ص) می‌فرماید: «البیعان بالخیار حتی یفترقا»<sup>۲</sup> امام صادق (ع) نیز در روایتی می‌فرماید: «أیما رجل

۱ . در فقه، فقهاء اتفاق دارند که خیار مجلس، اختصاص به بیع دارد: شیخ طوسی، *الخلاف*، ج ۳، ص ۱۴؛ شیخ طوسی، *المبسوط فی فقه الامامیه*، ج ۲، ص ۸۲؛ ابن فهد حلی، *المهدب البارع*، ج ۲، ص ۳۸۴؛ ابن ادریس حلی، *السوائر الحاوی لتحریرالفتاوى* ، ج ۲، ص ۲۴۵-۲۴۶؛ طباطبائی، *ریاض المسائل فی بیان الاحکام بالدلائل*، ج ۱، ص ۵۲۷؛ انصاری، *المکاسب*، ج ۵، ص ۴۶ ماده ۴۵۶ قانون مدنی نیز به تبعیت از فقه مقرر می‌دارد: «تمام انواع خیار در جمیع معاملات لازمه ممکن است موجود باشد، مگر خیار مجلس و حیوان و تأخیر ثمن که مخصوص عقد بیع است». با این اوصاف، در این مقاله، منظور از عقد، عقد بیع است.

۲. محمدبن حسن حرامی، *تفصیل وسائل الشیعه الی تحصیل مسائل الشریعه*، (دوره ۳۰ جلدی)، مؤسسه آل البيت (ع) لاحیاء التراث، قم، چاپ دوم، ۱۴۱۴ ه . ق.ج ۱۸، صص ۵-۶؛ کلینی- رازی، ابی جعفر محمدبن یعقوب بن اسحاق، *الکافی*، دار الكتب الاسلامیه، چاپ سوم، ۱۳۶۷ ه . ش، ج ۵، ص ۱۷۰؛ حسین نوری طبرسی، *مستدرک الوسائل و مستنبط المسائل*، (دوره ۱۸ جلدی)، مؤسسه آل البيت (ع) لاحیاء التراث، چاپ دوم، ۱۴۰۸ ه ق، ج ۱۳، ص ۲۹۸؛ محمد بن اسماعیل بخاری، *صحیح البخاری*، (دوره ۸ جلدی)، دارالفکر، بیروت، ۱۴۰۱ ه . ق، ج ۳، ص ۱۰

اشتری من رجل بیعا فهمای بالخیار حتی یفترقا فاذا افترقا وجب البيع<sup>۱</sup>

خیار مجلس آن است که بایع و خریدار هر گاه صیغه خرید و فروش جاری نمایند، تا زمانی که از محل خواندن صیغه از همدیگر جدا نشده‌اند، حق خیار دارند و می‌توانند به استناد خیار مذکور، عقد بیع را منحل سازند. به مجرد جدایی از یکدیگر، دیگر خیاری ندارند، اگرچه جدایی به اندازه یک گام باشد.<sup>۲</sup>

باید متذکر شد که خیار مجلس، در اصل، خیار متبایعین است و اضافه کردن آن به مجلس از باب تسماح است؛ چون مجلس عقد که خیاری ندارد بلکه متبایعینی که در آن مجلس معامله کردند دارای خیار هستند اما به مناسبت مجلس عقد، این خیار را خیار مجلس نمایند و شاید به خاطر کثرت استعمال خیار در مجلس عقد، در عرف به خیار مجلس معروف شده است.<sup>۳</sup>

شیخ انصاری در همین زمینه گوید: «مراد از مجلس، مطلق مکان متبایعین در زمان عقد بیع است، چه در آن مکان ایستاده یا نشسته باشند، اما علت اینکه از این خیار به خیار مجلس تعبیر شده از باب تعبیر به فرد غالب است یعنی غالباً در حال جلوس، بیع انجام می‌شود<sup>۴</sup>»

به این طریق، در واقع، نام این خیار باید «خیار عدم تفرق» باشد زیرا متعاملین، مادامی که پس از تشکیل عقد، از هم جدا نشده‌اند می‌توانند معامله را به هم بزنند، اعم از اینکه عقد، هنگام نشسته تشکیل شود یا هنگام ایستاده. به این دلیل، خیار مجلس در فقه با این جمله بیان شده است: «البیعان بالخیار ما لم یفترقا». بنابراین عبارت «فی المجلس» در قانون زائد است.

برای تشخیص تفرق و مصاديق آن در منابع فقهی، جداسدن به اندازه حداقل یک گام (خطوه) به عنوان یکی از مسقطات خیار مجلس بیان شده است.<sup>۵</sup> ولی در قانون

۱. حرّعامی، پیشین، ص ۶، کلینی، پیشین، ص ۱۷۰-۱۷۱

۲. ابی جعفر محمدبن حسن بن علی شیخ طوسی، **الخلاف**، (دوره ۶ جلدی)، مؤسسه نشر اسلامی، قم، ۱۴۱۷ ه. ق، ج ۳، ص ۷

۳. حسن قاروبی، **النضید**، چاپ دلوری، قم، ۱۴۱۶ ه. ق، ج ۲۳، ص ۴

۴. مرتضی انصاری، **المکاسب**، مؤسسه الهادی، قم، ۱۴۲۰ ه. ق، ج ۵، ص ۲۷

۵. ابن حمزه ابی جعفر محمدبن علی طوسی، **الوسائل الى نيل الفضيله**، کتابخانه آیت الله مرعشی

مدنی هیچ معیار مشخصی ارائه نشده است. به نظر می‌رسد که قانونگذار، نظر عرف را در این زمینه پذیرفته است.

## ۲ - ماهیت قراردادهای الکترونیکی

با توجه به تحولات چشمگیری که فناوری اطلاعات در امر تجارت ایجاد کرده و دو ویژگی سرعت و سهولت را به آن داده است، دیگر لزومی ندارد که اشخاص به منظور مذاکره و تبادل اطلاعات در خصوص فعالیت‌های تجاری و انعقاد قرارداد موردنظر، در یک مجلس حاضر شوند بلکه می‌توانند از طریق فناوری‌های نوین الکترونیک، نظرات و پیشنهادهای خود را برای مخاطب ارسال کنند. طرف مقابل نیز می‌تواند از همین طریق پاسخ داده یا پیشنهاد جدیدی مطرح سازد. حال چنانچه از این طریق بین طرفین، عقدی تشکیل شود از آن به عنوان «تشکیل عقد بین غائبین» نام برده‌اند.<sup>۱</sup>

عقد غائبین، در مقابل عقد حاضرین استعمال می‌شود. منظور از عقد حاضرین، این نیست که طرفین حتماً در مجلس واحد حاضر باشند بلکه منظور، عقدی است که طرفین آن را به طور مشافه متعهد می‌کنند اعم از اینکه در یک مجلس باشند یا در دو مکان مختلف<sup>۲</sup> مثل عقد با تلفن که هر چند طرفین در دو مکان حضور دارند چنین عقدی از جهت زمان تشکیل، منطبق با عقد غائبین نیست ولی همین عقد از لحاظ مکان تشکیل، جزء عقود غائبین خواهد بود.<sup>۳</sup> بنابراین، عقد غائبین عبارت است از عقدی که ایجاب و قبول آن بدون مکالمه و مذاکره، از راه دور به وسیله نامه، تلگراف، قاصد یا تلکس انجام می‌شود. این عقود که طرفین، عقد را به طور مشافه

نجفی، قم، ۱۴۰۸ ه. ق، ص ۲۳۸ و ۲۷۶، علامه حلى، جمال الدین الحسن بن یوسف بن علی بن مطهر، تذکرة الفقهاء، مکتبه الرضویه لاحیاء الآثار الجعفریه، بی‌تا، ج ۱، ص ۵۱۷؛ فخر المحققین، ابن علامه، ایضاح الفوائد فی شرح اشکالات القواعد، طبع به امر آیت‌الله محمود شاهروodi، قم، ۱۳۷۸ ه. ق، ج ۱، ص ۴۸۰.

۱. عبدالحمید امیری قائم مقامی، حقوق تعهدات، میزان، ۱۳۷۸، ج ۲، ص ۲۳۸.

۲. محمد جعفر جعفری لنگرودی، دوره حقوق مدنی، انتشارات دانشگاه تهران، ۱۳۶۹، ج ۱، ص ۱۵۵.

۳. امیری قائم مقامی، پیشین، ص ۲۴۱.

واقع نمی‌سازند عقود مکاتبه نیز نام گرفته‌اند.<sup>۱</sup>

عقودی که از طریق اینترنت منعقد می‌شود نیز از جمله عقود بین غایبین محسوب می‌شود زیرا اولاً عقد به‌طور مشافهه انجام نمی‌شود و از طریق واسطه‌های الکترونیک صورت می‌پذیرد و ثانیاً در عقود مذکور ممکن است بین ایجاب و قبول، فاصله زمانی و بین متعاقدين، فاصله مکانی وجود داشته باشد.

اگرچه قانون مدنی ایران در مورد عقد غایبین ساكت است، نمی‌توان در صحت آن تردید کرد زیرا عرف تجاری آن را پذیرفته و دلیلی بر بطلان آن در قوانین موضوعه یافت نمی‌شود. مضافاً اینکه در حقوق ایران، اصل بر صحت معاملات و قراردادهای منعقده بین افراد است مگر اینکه دلیلی بر فساد آن وجود داشته باشد و از آنچه دلیلی بر بطلان عقد غایبین وجود ندارد، عقود بین غایبین را باید حمل بر صحت کرد. لذا قراردادهای الکترونیک و بالتبع بيع الکترونیک نیز که در زمرة عقود غایبین قرار می‌گیرد، صحیح و معتبر است. اگرچه قراردادهای مذکور موجب تسريع روابط تجاری بین افراد می‌شود و گسترش تجارت داخلی و بین‌المللی را نیز به دنبال دارد، به دلیل عدم حضور طرفین و ناشناخته‌بودن آن‌ها برای یکدیگر، ممکن است مسائل پیچیده و مشکلاتی را نیز در روابط طرفین ایجاد کند.

### ۳ - ثبوت خیار مجلس در تمام اقسام بيع سنتی

پیش از این متذکر شدیم که خیار مجلس، مختص عقد بيع است و جریان آن در عقود دیگر ثابت نشده است زیرا اصل در عقود، لزوم، و جریان خیار، استثنا است و برای پیدایش خیار مجلس در عقود دیگر، دلیلی وجود ندارد و علاوه بر این در کتاب غنیه النزوع، صریحاً بر اختصاص آن به عقد بيع، ادعای اجماع گردیده است.<sup>۲</sup> شیخ طوسی در خلاف معتقد است که خیار مجلس فقط در بيع وجود دارد و در سایر عقود غیر از بيع، خیار مجلس، جاری نمی‌شود و دلیلش را بر این نظریه، اجماع می‌داند و اضافه می‌کند: اختلافی در این زمینه میان فقهای امامیه وجود

۱. محمد جعفر جعفری لنگرودی، مبسوط در تومینولوژی، گنج دانش، ۱۳۷۸، ج ۴، ص ۲۵۸۵

۲. ابن زهره، حمزه بن علی، غنیه النزوع، مؤسسه الامام الصادق (ع)، قم، ۱۴۱۷ هـ، ق، ص ۲۱۷

ندارد که در این عقود، خیار مجلس راه ندارد.<sup>۱</sup>

صاحب سرائر با ذکر تعدادی از عقود لازم از قبیل عقد اجاره، حواله، صلح و مساقات معتقد است که خیار مجلس، مختص عقد بیع است و این‌ها – که ذکر گردید – عقد بیع نیست.<sup>۲</sup>

قانون مدنی ایران در ماده ۴۵۶ از اجماع فقهای امامیه متابعت نموده و چنین مقرر داشته که خیار مجلس، مخصوص عقد بیع است.

شایان ذکر است که خیار مجلس در جمیع اقسام بیع مثل نقد و نسیه و سلف، جاری است و تفاوتی در ثبوت خیار مجلس میان آن‌ها وجود ندارد.<sup>۳</sup> صاحب مفتاح الکرامه می‌گوید: «بالجمله در تمامی مواردی که مندرج در تحت لفظ بیع هستند از قبیل سلف و نسیه، بیع به مشاهده، بیع به توصیف، بیع تولیه و بیع مرابحه، خیار مجلس جریان دارد».<sup>۴</sup> شیخ طوسی نیز گوید: «در بیع اعیان به مشاهده، بیع صرف و بیع سلام، خیار مجلس ثابت است».<sup>۵</sup>

اما در رابطه با جریان خیار مجلس در بیع معاطاتی، فقهای معاصر، نظریات متفاوتی دارند: آیت‌الله خویی پس از اشاره به وجود این اختلاف می‌گوید: «تحقيق آن است که خیارات مطلقاً در معاطات جریان دارد، البته این مطلب مبتنی بر آن است که معاطات، افاده مالکیت جایز نماید. پس جواز در معاطات چه جواز حقی باشد یا حکمی، و متعلق آن، چه عقد باشد و چه عین مأخوذه، در اینکه خیارات در معاطات جریان یابد، محدودی وجود ندارد»<sup>۶</sup> و «در صورتی که معاطات، اباحه در تصرف باشد،

۱. شیخ طوسی، *الخلاف*، ج ۳، ص ۱۳

۲. ابن ادریس حلبی، ابو جعفر محمد بن منصور بن احمد، *السرائر الحاوی لتحریر الفتاوى*، (دوره ۳ جلدی)، مؤسسه النشر الاسلامی، قم، چاپ دوم، ۱۴۱۱ هـ. ق، ج ۲، ص ۲۴۶

۳. محمدحسینی شیرازی، *ایصال الطالب الى المکاسب*، (دوره ۲۴ جلدی)، مؤسسه الاعلمی، تهران، ۱۳۷۰ هـ. ش، ج ۱۱، ص ۶۰

۴. محمدجواد عاملی، *مفتاح الکرامه فی شرح قواعد العلامه*، مؤسسه النشر الاسلامی، قم، ۱۴۱۹ هـ، ج ۴، ص ۵۳۹

۵. ابی جعفر محمد بن حسن بن علی شیخ طوسی، *المبسوط فی فقه الامامیه*، تحقیق محمد باقر بهبودی، مکتبه مرتضویه، قم، ۱۳۸۷ هـ. ش، ج ۲، ص ۷۸-۷۹

۶. ابوالقاسم خویی، *مصباح الفقاہه*، تحریر توسط محمدعلی توحیدی، مطبوعه حیدریه، نجف، ۱۳۶۶

هیچ‌کدام از خیارات در آن جریان پیدا نمی‌کند<sup>۱</sup>. بنابراین، با توجه به مطالبی که بیان شد، نتیجه گرفته می‌شود که مطابق نظر آیت‌الله خوبی هر چند معاطات، افاده «ملکیت جایز» نماید، خیارات در آن جریان پیدا می‌کند و به عبارت دیگر، آنچه در این رابطه از اهمیت برخوردار است اینکه «ملکیتی» در کار باشد هر چند به صورت جایز برقرار گردد.

آنچه بیان شد ثبوت خیار مجلس در تمامی اقسام بیع سنتی بود، آنجا که بایع و مشتری حضور فیزیکی دارند. اما این مقاله در پی پاسخ به این سؤال است که آیا می‌توان احکام خیار مجلس را در بیع الکترونیکی (همچون معاملات تلفنی، تلکسی، اینترنتی و غیره) جاری دانست یا خیر؟

#### ۴ - اقوال مطروح در بحث

در پاسخ به این سؤال که آیا خیار مجلس در بیع الکترونیکی وجود دارد یا خیر، دو قول وجود دارد:

##### قول نخست

برخی با توجه به تعریف رایج در فقه از خیار مجلس معتقدند که خیار مجلس در معاملاتی وجود دارد که طرفین معامله با بدن و جسم خود در یک محل جمع شوند. بنابراین، مادامی که طرفین در آن محل نشسته‌اند و از هم جدا نشده‌اند و حتی در موردی که طرفین، دریاره غیر از مورد معامله با هم گفتگو می‌کنند و با هم مجلس را ترک می‌کنند، خیار مجلس باقی است، در حالی که چنین شرایطی در معاملات الکترونیکی قابل فرض نیست. پس در معاملات الکترونیکی، خیار مجلس وجود ندارد. به نظر یکی از نویسندهای در این‌باره: «از احکام مربوط به خیار مجلس به خوبی بر می‌آید که حضور واقعی در مجلس عقد نیز مانند ارتباط فکری، سهمی در این راه دارد و تنها ارتباط معنوی باعث ایجاد خیار نیست، چنانچه اگر دو طرف به گفته‌های خود در مجلس عقد پایان دهند و به کار دیگر بپردازند، تا زمانی که از

است<sup>۱</sup>.»

شیخ مفید<sup>۲</sup> و ابوالصلاح حلبی<sup>۳</sup> و بعد از آن‌ها شیخ طوسی، ثبوت خیار مجلس را در آنجایی می‌دانند که متبایعین به صورت فیزیکی (بالابدان) در نزد یکدیگر حاضر باشند. شیخ طوسی می‌گوید: «تا زمانی که افتراق جسمانی میان متبایعین حاصل نشده باشد، امکان فسخ عقد وجود دارد<sup>۴</sup>.» ابن‌ادریس بعد از شیخ طوسی، مجلس را در اجتماع فیزیکی متبایعین می‌داند.<sup>۵</sup>

## قول دوم

نظر دیگر این است که آنچه در عقد بیع مهم است، ارتباط فکری و معنوی طرفین معامله است، نه حضور فیزیکی آن‌ها. چه‌بسا این دو جسم، بارها در کنار یکدیگر قرار گرفتند ولی منجر به عقد بیع نشده است چون ارتباط فکری و معنوی درباره بیع موردنظر بین آن‌ها ایجاد نشده است. پس آنچه منجر به بیع می‌شود، همان ارتباط فکری و معنوی بین متبایعین است که در مانحنیه از طریق تلفن یا اینترنت به یکدیگر منتقل و اراده و قصد خود را بر بیع به یکدیگر اعلان می‌کنند. بنابراین، این ارتباط فکری و معنوی دو طرف هنگام مکالمه، در حکم حضور در یک مجلس است. پس تا هنگامی که گفتگوی نهایی را قطع نکرده‌اند می‌توانند از خیار مجلس استفاده کنند.

لازمه خیار مجلس این نیست که متبایعین حتماً در مکانی واحد جمع باشند یا به هم‌دیگر نزدیک باشند. از نظر یکی از حقوق‌دانان: «اگر خرید و فروش به‌وسیله تلفن

۷۲

مجله حقوقی دادگستری / شماره ۸۱ / بهار ۱۳۹۲

۱. ناصر کاتوزیان، دوره عقود معین، معاملات معوض – عقود تمليکی، (دوره ۴ جلدی)، شرکت سهامی انتشار با همکاری بهمن بربنا، چاپ هفتم، ۱۳۷۸، ج ۱، ص ۴۸.
۲. شیخ مفید، ابی عبدالله محمد بن نعمان العکبری البغدادی، المقنعه، مؤسسه النشر الاسلامی، قم، چاپ دوم، ۱۴۱۰، ص ۵۹۱.
۳. نقی‌الدین ابوالصلاح، الحلبی، الکافی فی الفقه، مکتبه امیر المؤمنین (ع)، اصفهان، ۱۴۰۳ هـ.
۴. شیخ طوسی، الخلاف، ج ۳، ص ۹ و المبسوط فی فقه الامامیه، ج ۲، ص ۷۸.
۵. ابو‌جعفر محمد بن منصور بن احمد ابن ادریس حلّی، السرائر الحاوی لتحریر الفتاوی، (دوره ۳ جلدی)، مؤسسه النشر الاسلامی، قم، چاپ دوم، ۱۴۱۱ هـ.

۳۵۲

۶. ق، ص ۲۷۴.
۷. ابو‌جعفر محمد بن منصور بن احمد ابن ادریس حلّی، السرائر الحاوی لتحریر الفتاوی، (دوره ۳ جلدی)، مؤسسه النشر الاسلامی، قم، چاپ دوم، ۱۴۱۱ هـ.

به عمل آید، مادامی که طرفین، وضعیت حال معامله را نگاه داشته، خیار مجلس باقی خواهد بود و به محض اینکه یکی از آن‌ها از آن مکان خارج شد و آن وضعیت به هم خورد، چون تفرقی که متناسب با آن وضع بوده حاصل گردیده، خیار ساقط خواهد شد<sup>۱</sup>. اگر چه ایشان این مسئله را تأیید کرده و خیار مجلس را برای آن، قابل فرض دانسته، چند سطر بعد، این مسئله را قابل تأمل دانسته است. بنابراین، حقوق دانان بر عدم وجود خیار مجلس، تمایل بیشتری دارند.<sup>۲</sup> یکی از فقهای معاصر معتقد است: «منظور از اتحاد مجلس، حصول ایجاب و قبول در مکان واحد نمی‌باشد - هر چند که این مسئله، غلبه دارد - بلکه مراد از مجلس، اعم از این است و آن باقی‌ماندن هر یک از موجب و قابل در همان مکانی است که عقد در آن جریان یافته و لو اینکه متبایعین از طریق تلفن یا غیر آن، معامله‌ای صورت دهند. اما اگر آنجا را ترک نمایند، تفرق حاصل می‌شود و خیار باقی نمی‌ماند»<sup>۳</sup>.

۷۳

مجله حقوقی دادگستری / شماره ۵ / پیاپی ۱۳۹۲

در رد نظریه اخیر، امام خمینی معتقد است: «آنچه از نصوص و فتاوی استفاده می‌شود این است که این خیار برای متبایعینی که در مجلس بیع حاضر و جمع هستند ثابت است و تمام این قیود - متبایعان حاضر در مجلس بیع - شرط پیدایش اعتبار خیار مجلس است. لذا اگر هر کدام از این قیود از بین بود خیار مجلس هم پدید نمی‌آید. بنابراین حضور در مجلس بیع، جزء موضوع است».<sup>۴</sup> به نظر ما باید ابتدا نوع معامله را از هم تفکیک کرد. تفکیک این موارد به شرح ذیل است:

#### ۱- طرفین در یک مکان، رویه روی هم معامله کنند؛

۱. محمد بروجردی عبد، *کلیات حقوق اسلامی*، انتشارات دانشگاه تهران، ۱۳۳۹، ص ۹۸.
۲. کاتوزیان، پیشین، مهدی شهیدی، *حقوق مدنی ۶: عقود معین ۱*، انتشارات مجد، ۱۳۸۲، ص ۵۰.
۳. محمدصادق روحانی، *فقه الصادق (ع)*، (دوره ۲۶ جلدی)، مؤسسه دارالکتاب، قم، چاپ سوم، ۱۴۱۴ ه. ق، ج ۱۷، ص ۲۵-۲۶؛ *منهاج الفقاہہ*، (دوره ۶ جلدی)، مطبوعه سپهر، چاپ چهارم، ۱۴۱۸ ه. ق، ج ۵، ص ۲۱۹.
۴. روح الله الموسوی الخمینی، *كتاب البيع*، مؤسسه اسماعیلیان، قم، چاپ چهارم، ۱۴۱۰ ه. ق، ج ۴، ص ۴۱-۴۲.

۲- طرفین به وسیله نامه و مکاتبه (اعم از نامه کاغذی یا نامه الکترونیکی) معامله کنند؛

۳- طرفین از طریق تلفن معامله کنند؛

۴- طرفین از طریق اینترنت معامله کنند.

حال به توضیح هر یک از فروض فوق می‌پردازیم:

#### ۱- معامله در یک مکان، رو به روی هم

این فرض همان بیع سنتی است که بدون اختلاف، تمامی فقهاء و حقوقدانان، ثبوت خیار مجلس را در آن قبول دارند.<sup>۱</sup>

#### ۲- معامله به وسیله نامه (اعم از نامه کاغذی یا الکترونیکی)

در این مورد، اصولاً خیار مجلس وجود ندارد؛ چون زمان شروع و پایان خیار مجلس غیرقابل فرض است مگر اینکه طرف معامله هم‌زمان که موجب، ایجادش را فرستاد، با وی وارد مذاکره شود. مثلاً خریدار با بایع تماس بگیرد و به او اطلاع دهد که در حال ارسال ایمیل برای او است و در همان لحظه پس از قرائت ایمیل، جواب را از او بخواهد یا از طریق چت<sup>۲</sup> با هم وارد مذاکره شوند. در چنین صورتی، درخواست مشتری و شرایط او و نیز ویژگی کالا در حالی که ارتباط فکری بینشان برقرار است، به یکدیگر منتقل می‌شود. بنابراین در ارتباط الکترونیکی از طریق ایمیل درصورتی که مانند مثال فوق، ارتباط فکری و معنوی بین متعابین برقرار باشد، خیار مجلس ثابت است.

#### ۳- معامله از طریق تلفن

در این مورد به نظر می‌رسد که خیار مجلس وجود دارد چون با استناد به حدیث نبوی «البیاع بالخیار حتی يتفرق»، در تعریف خیار مجلس گفته شد که تا طرفین از یکدیگر جدا نشوند، خیار باقی است. حال باید گفت که اجتماع و افتراق در هر

۱. مجفی، پیشین، ج ۲۳، ص ۴؛ انصاری، پیشین، ج ۵، ص ۲۷

2 . Chat

جا به فراخور موقعیت طرفین است.

در معاملات سنتی، فراخور معامله این است که طرفین روبروی یکدیگر بنشینند، ولی در معاملات الکترونیکی، فراخور معامله این است که طرفین با یکدیگر ارتباط از راه دور داشته باشند و از طریق واسطه‌های الکترونیکی از جمله تلفن، آن علقه و ارتباط فکری و معنوی را به یکدیگر ابراز دارند.

شاید در ابتدا شباهای ایجاد شود که تفاوتی بین معامله از طریق تلفن ثابت با معامله از طریق تلفن همراه وجود دارد. در بیان مفهوم خیار مجلس اشاره شد که جداسدن به اندازه حداقل یک گام (خطوه) به عنوان یکی از مسقطات خیار مجلس بیان شده است. از این قسمت، این شباهه ایجاد می‌شود که در معامله از طریق تلفن ثابت، هر فرد در آن مکانی که هنگام معامله نشسته است، اگر خارج شود، خیار مجلس ساقط می‌شود. ولی در معامله با تلفن همراه، ممکن است که طرف معامله در حال حرکت با ماشین یا هواپیما باشد و معامله را انجام دهد. این شباهه چگونه قابل حل است؟

در پاسخ باید گفت که در معاملات تلفنی، تا زمانی خیار مجلس برقرار است که ارتباط وجود دارد یعنی طرفین از طریق ارتباط و خطوط تلفنی و اینترنتی، آن ارتباط فکری و معنوی را به یکدیگر انتقال دهند و طی مدتی که ارتباط برقرار است، خیار مجلس هم باقی است و زمانی که ارتباط را به اختیار و اراده طرفین قطع کردند، زمان پایان یافتن خیار مجلس است. پس، خروج از مجلس - که در مفهوم خیار مجلس ذکر شد - در معاملات الکترونیکی، «قطع ارتباط» است.

#### ۴- معامله از طریق اینترنت

تشکیل قرارداد در فضای مجازی، لزوماً به معنی انعقاد آن در محیط سایبر<sup>۱</sup> نیست. امروزه باید پذیرفت که با گسترش وسایل ارتباط از راه دور، جهان به دهکده‌های بدل شده که در آن، تشکیل قرارداد به عنوان یکی از روابط مورد نیاز نمی‌تواند همواره از طریق ارتباط مستقیم و فیزیکی انجام گیرد. از این‌رو «طرفین یک توافق، ممکن

است همدیگر را ندیده و حتی هیچ مکالمه تلفنی هم با یکدیگر نداشته باشند<sup>۱</sup>. برخی از نویسندگان، تعریفی کلی و بسیار موسع از قرارداد الکترونیکی<sup>۲</sup> ارائه داده‌اند و آن را قراردادی دانسته اند که «اعقاد یا اجرای آن نیازمند به کارگیری ابزار دیجیتالی تبادل اطلاعات یا وسیله‌ای ارتباطی از این نوع است».<sup>۳</sup>

بدیهی است که این تعریف، قراردادی را که به صورت سنتی، مثلاً بر روی کاغذ منعقد شده اما اجرای آن از طریق شبکه‌ای مانند اینترنت محقق می‌شود، در بر می‌گیرد. مثلاً یک دانشجوی حقوق در آخرین روز برگزاری نمایشگاه بین‌المللی کتاب، کتابی دیجیتال یا نرمافزار ویژه‌ای را خریداری می‌کند. به دلیل استقبال بیش از حد بازدیدکنندگان، موجودی فروشنده در لحظه انعقاد قرارداد تمام شده و بنابراین خریدار، نشانی پست الکترونیکی خود را به وی می‌دهد که در اولین فرصت، فایل حاوی کتاب یا نرمافزار موردنظر را برای او ارسال کند. اما آیا می‌توان این نوع قرارداد را الکترونیکی محسوب نمود؟

به نظر می‌رسد که چنین قراردادی نمی‌تواند از مصادیق قراردادهای الکترونیکی باشد؛ چرا که انعقاد آن به شکل سنتی انجام شده و فقط اجرای آن در فضای سایبر رخ داده است.

در واقع، زمانی که از نوع قرارداد، سخن به میان می‌آید، هدف آن است که به ویژگی‌های قرارداد از حیث انعقاد آن توجه شود زیرا مشکلات اساسی هنگام بحث از ایجاب و قبول اعلام شده از طریق شبکه و همچنین قانون حاکم بر قرارداد و دادگاه صالح برای رسیدگی به اختلافات مربوط به آن مطرح می‌شود و همین مسائل است که حقوق قراردادها را با چالش مواجه می‌کند. تنها مشکلی که ممکن است در مورد قراردادهایی از این دست، پیش بیاید، موضوع اجرای تعهدات ناشی از آن‌هاست که باز هم باعث نمی‌شود الکترونیکی تلقی شوند.

طبق تعریف دیگر، قرارداد الکترونیکی وضعیتی است که طی آن، تعهدی بین دو یا

1.Chissick, Michael. Kelman, Alistair, **Electronic Commerce: Law and Practice**, London, Sweet & Maxwell, 3rd ed, 2002,p.171

2. Electronic Contract

3.Standing, Craig, **Internet Commerce Development**, Boston, Artech House Computing Inc, 2000,p.35

چند نفر به وجود می‌آید که هر یک از رایانه‌ای متصل به یک شبکه ارتباطی به عنوان وسیله تبادل ایجاب و قبول یعنی عناصر تشکیل‌دهنده قرارداد مذکور استفاده می‌کنند.<sup>۱</sup>

به عقیده یکی دیگر از حقوق‌دانان، قرارداد الکترونیکی آن است که به‌شکل الکترونیکی به صورت فوری یا با تأخیر امضا شده، بدون اینکه مذاکرات یا اجرای این قرارداد در نظر گرفته شود.<sup>۲</sup>

نقشه قوت تعریف اخیر، توجه به نفس انعقاد قرارداد به صورت الکترونیکی است و برای نمونه قرارداد سنتی را که مذاکرات راجع به آن از طریق شبکه انجام شده ولی ایجاب و قبول آن به‌طور سنتی مثلاً با مکاتبه یا به صورت حضوری توسط طرفین محقق شده، به‌طور صریح از قلمرو شمول قراردادهای الکترونیکی خارج کرده است. برخی دیگر از نویسندگان که شبکه‌های رایانه‌ای را به همراه خدمات ارائه شده از طریق آن‌ها موحد فضایی مستقل از جهان سنتی دانسته و با تسمیه آن به فضای سایبر بر این استقلال تأکید می‌کنند، برای قراردادهای مورد بحث، اصطلاح «قرارداد سایبری»<sup>۳</sup> را برگزیده و اعلام داشته‌اند که با به کارگیری چنین واژه‌ای این واقعیت که روابط طرفین در فضای مجازی به وجود می‌آید، مورد تأکید بیشتری قرار می‌گیرد و نه نوع تکنیک به کاررفته در جریان انعقاد قرارداد.<sup>۴</sup>

در مورد حدوث خیار مجلس در قرارداد الکترونیکی منعقده از طریق اینترنت، باید بین دو فرض تمایز قائل شد:

#### الف) قراردادهای اینترنتی فوری و آنی

دسته‌ای از عقود الکترونیکی، به صورت لحظه‌ای و بی‌درنگ منعقد می‌شود؛ همچنان‌که طرفین در یک عقد تلفنی، مبادرت به انعقاد عقد می‌کنند. در عقود

1.Dickie, John., **Internet and Electronic Commerce Law in the European Union**,London, Hart Publishing, Oxford, 1999, p.27

2.Todd, Paul., **E-Commerce Law**,London, Cavendish Publishing, First Published in Great Britain, 2005,p.169

3. Cyber Contract

4. Rowland, Diane, Macdonald, Elizabeth, **Information Technology Law**, London, 3rd ed, Published in Great Britain by Cavendish, 2005,p.101

تلفنی، فاصله‌ای میان اعلام، وصول و اطلاع از قبول متصور نیست. قرارداد به هنگام استماع قبول مخاطب تشکیل می‌شود و انصراف بعدی مخاطب از قبول، پیش از قطع ارتباط را باید اعمال خیار مجلس دانست. حال اگر در اینترنت از سیستم تلفن دوسویه<sup>۱</sup> (مانند چت و ویدئوکنفرانس) برای تشکیل قرارداد، استفاده شود، یعنی هریک از دو طرف بتواند بدون قطع مکالمه طرف دیگر حرف بزند و مکالمه بدون تأخیر باشد، از حیث احکام، هیچ تفاوتی با تلفن به مفهوم سنتی آن نخواهد داشت. لذا در این قسم عقود اینترنتی، حدوث خیار مجلس، بلاشکال است.

#### ب) قراردادهای اینترنتی غیرفوری و همراه با تأخیر

قسم دوم قراردادهای اینترنتی با وسایل غیرفوری همچون ایمیل، مبادله الکترونیکی داده‌ها یا وبسایت منعقد می‌شود. در این قراردادها، مذاکره به صورت آنی و زنده صورت نمی‌گیرد و خریدار از طریق پذیرش ایجاب فروشنده و با کلیک بر روی گزینه قبول، رضایت خود را اعلام و بدون حضور آنلاین فروشنده، شروط ایجاب را می‌پذیرد. در این فرض، نه ارتباط فیزیکی بین طرفین وجود دارد و نه ارتباط معنوی. لذا حدوث خیار مجلس در این نوع قرارداد منتفی است.

#### ۵ - مبدأ خیار مجلس در بيع الکترونیکی

بحث این است که چه زمانی خیار مجلس شروع می‌شود؟ ثمره این بحث در بیعی که علاوه بر ایجاب و قبول، به قبض نیازمند است، ظاهر می‌شود. در فقه، بیع صرف و بیع سلم از این دسته‌اند.<sup>۲</sup> در این دو قسم از بیع، قبض، علت تامه عقد است و بدون قبض، عقدی وجود ندارد. یعنی اگر بگوییم که مبدأ خیار، زمان عقد است، از حین عقد، خیار وجود دارد، با اینکه ملکیت قبل از قبض، حاصل نشده و اگر بگوییم از حین ملکیت است، در بیع صرف و سلم، خیار از حین قبض خواهد بود.

1 . Duplex

۲. در بیع صرف نک: ابن حمزة طوسی، پیشین، ص ۲۴۳؛ محقق حلی، پیشین، ص ۳۰۳؛ نجفی، پیشین، ج ۲۴، ص ۵ و در بیع سلم نک: محقق حلی، پیشین، ص ۳۲۱-۳۲۷؛ نجفی، پیشین، ص ۲۷۴

مبدأ خیار مجلس از حین وقوع عقد بیع است (نه از زمان ملکیت) و در اینکه ایجاب بر قبول مقدم باشد یا اینکه عقد، لفظی یا معاطاتی باشد، تفاوتی وجود ندارد زیرا ظاهر وارد در باب خیار مجلس - از قول پیامبر (ص) - یعنی «البیاعان بالخیار» این است که بیع، علت تامه ثبوت خیار مجلس است، به جهت اینکه بعد از انشای عقد بیع است که عنوان «البیاعان» بر طرفین معامله، صدق کرده و حدیث مذکور قابلیت اجرا پیدا می‌کند و تخلف معلول از علت تامه خود، مدامی که علت، موجود است محل و انفکاک معلول از علت، حتی برای یک لحظه، غیرممکن است. پس با وقوع عقد، خیار مجلس برای متبایعین تحقق می‌یابد.<sup>۱</sup> بنابراین مبدأ این خیار برای مالکی که در مجلس عقد فضولی حضور دارد، از حین اجازه، ثابت خواهد بود.

زمان انعقاد عقد در معاملات الکترونیکی، به دو شکل قابل تصور است:

(۱) هنگامی که بین طرفین عقد، ارتباط الکترونیکی برقرار است و درحالی که

آنلاین<sup>۲</sup> هستند، عقد، بیانشان منعقد شده و با هم درباره چگونگی واریز پول از طریق وسائل الکترونیکی و نیز چگونگی ارسال کالا توافق می‌کنند. در این نوع معامله، در همان هنگام انعقاد معامله بهصورت آنلاین، خیار مجلس شروع شده و پس از قطع ارتباط الکترونیکی، سقوط می‌کند.

(۲) در فرض دوم، خریدار و فروشنده نسبت به هم بیگانه‌اند و هیچ شناختی

ندارند. آن‌ها به وسیله سامانه الکترونیکی و از طریق اعتبارات استنادی،<sup>۳</sup> فقط با هم ارتباط پیدا کرده و از چگونگی ارسال پول و نیز ارسال کالا با هم صحبت می‌کنند و فروشنده، بانکی را برای انجام امور بانکی به خریدار معرفی می‌نماید. خریدار در کشور خود به بانک مراجعه می‌کند و برای ارسال پول، نام بانک و شماره حساب فروشنده را در کشوری که فروشنده معرفی کرده به بانک خود می‌دهد. پس از ارتباط دو بانک خریدار و فروشنده، بانک خریدار، ارسال پول را ضمانت کرده و بانک فروشنده،

۱. انصاری، پیشین، ص ۴۹

2 . Online

3 . Letter of credit (LC)

ضمن تأیید شرکت فروشنده و اعتبار آن، ارسال کالا را ضمانت می‌کند. بنابراین، تا اینجا هیچ معامله‌ای منعقد نشده است تا خیار مجلس داشته باشد و هر کدام از خریدار و فروشنده می‌توانند از معامله منصرف گردند. بنابراین، معامله زمانی منعقد می‌شود که بانک خریدار، درصدی از پول کالا را به حساب فروشنده در بانک معرفی شده واریز کند. پس ارسال اولین درصد پول به معنی انعقاد عقد بیع است و پس از واریز وجه و قطع ارتباط دو بانک، دیگر خیار مجلسی برای طرفین وجود ندارد.

## ۶- مسقطات خیار مجلس در بیع الکترونیکی

مؤلف تذکره *الفقهاء*، مسقطات خیار مجلس را اشتراط سقوط خیار مجلس در ضمن عقد، افتراق، اسقاط خیار پس از عقد و تصرف هر یک از متعاملین در مالی که از طریق بیع به او تمليک شده می‌داند.<sup>۱</sup> در ذیل، شرح هر یک از این مسقطات می‌آید

### ۱) اشتراط سقوط خیار مجلس

اگر بایع و مشتری در ضمن عقد، اعم از عقد الکترونیکی یا حضوری، شرط کنند که هیچ کدام از طرفین، خیار مجلس نداشته باشد و هر دو با عنایت به مفاد این شرط، معامله را امضا کنند، نمی‌توانند با استناد به خیار مجلس، فسخ معامله را بخواهند، اگر چه از یکدیگر جدا نشده باشند.

اشتراط سقوط خیار مجلس، به چهار صورت قابل تصوّر است:

۱- آنکه قبل از عقد، شرط سقوط خیار شود؛ مثل اینکه متبایعین بگویند که بعد از عقد، خیار مجلس برای آن‌ها ثابت نیست. در خصوص این حالت میان فقهاء اختلاف نظر وجود دارد. شیخ طوسی معتقد است: چنانیں شرطی (قبل از تحقق عقد) صحیح است و عقد بهممض ایجاب و قبول، لازم می‌شود زیرا عموم اخبار وارد در جواز شرط، این مورد را هم در بر می‌گیرد.<sup>۲</sup> اما مؤلف *جوهر الكلام* معتقد است: چنانچه قبل از عقد، شرط سقوط خیار شود، این شرط، اعتباری ندارد و بیع را لازم

۱. علامه حلی، پیشین

۲. شیخ طوسی، پیشین، صص ۲۱-۲۲

نمی‌کند همان‌گونه که این مسئله در شروط دیگری غیر از این نیز وجود دارد.<sup>۱</sup> شیخ انصاری نیز معتقد است: هنگامی شرط سقوط خیار مجلس، مؤثر است که در متن عقد ذکر شود. بنابراین اگر متبایعان آن را قبل از انشای عقد ذکر نمایند، مفید نخواهد بود زیرا چنین اشتراطی الزام‌آور نیست و ادله جواز اشتراط اسقاط خیار، شامل شرطی می‌شود که در متن عقد، ذکر شود. شرطی که قبل از عقد ذکر شود از شروط ابتدایی است. ماهیت این شروط، یا وعده به التزام است نوعی التزام تبرعی است و هیچ‌کدام از این دو - وعده به التزام و التزام تبرعی - واجب‌الوفا نمی‌باشند و اگر عقد لاحق در نظر گرفته شود ، شرط سابق، موجب لزوم آن نمی‌شود، اگر چه عقد مجبور مبنیاً بر شرط سابق، واقع شده باشد زیرا شرط سابق، الزام مستقل و جدایی بوده و ربطی به التزام به عقد لاحق ندارد.<sup>۲</sup>

۱-۲. آنکه مشروط در متن عقد، عدم ثبوت خیار مجلس باشد؛ مثل اینکه بایع در متن عقد بگوید: «بعتُ بشرط أن لا يثبت خيار المجلس»<sup>۳</sup> یا اینکه بگوید: «بعتك بشرط أن لا يثبت ببنتنا خيار المجلس، فإذا قال المشتري: قبلت، ثبت العقد ولا خيار لهما بحال».<sup>۴</sup>

در این مسئله که اگر در متن عقد، شرط عدم ثبوت خیار مجلس شود، خیار مجبور ساقط می‌شود، اختلافی بین فقهاء نیست.<sup>۵</sup>

شیخ انصاری گوید: مراد مشهور فقهاء از اشتراط سقوط خیار مجلس همین صورت است نه اینکه منظور، ارتفاع آن پس از پیدایش خیار باشد. به عبارت دیگر، منظور، پیشگیری از ثبوت خیار مجلس برای طرفین عقد است نه اینکه مراد، رفع و برداشتن چیزی باشد که با انشای عقد ثابت شده است.<sup>۶</sup>

۱. نجفی، پیشین، ص ۱۲

۲. انصاری، پیشین، صص ۶۰-۵۹

۳. همان، ص ۵۶

۴. شیخ طوسی، پیشین، ص ۸۳

۵. ابن زهره، پیشین، عبدالعزیز ابن براج طرابلسی، *المهدّب*، (دوره ۲ جلدی)، مؤسسہ النشر الاسلامی، قم، ۱۴۰۶ هـ ق، ج ۱، ص ۳۵۷؛ شیخ طوسی، *الخلاف*، ج ۳، ص ۹؛ انصاری، پیشین

۶. همان

۳- آنکه مشروط، در متن عقد، عدم فسخ باشد؛ مثلاً بایع بگوید: «بعت بشرط أن لا أفسخ في المجلس» یا اینکه بایع به مشتری بگوید: «بعت بشرط أن لا تفسخ أنت أو بشرط أن لا يفسخ أحد منّا». در واقع بازگشت چنین اشتراطی به ترک حق ثابت است یعنی حقی که با وقوع عقد برای طرفین ثابت شد.<sup>۱</sup>

۴- آنکه مشروط در متن عقد، اسقاط خیار باشد؛ مثلاً بایع به مشتری بگوید، این مال را به تو می‌فروشم، بهاین شرط که بعد از عقد، حق خیار مجلس خود را اسقاط کنم. یعنی به صورت شرط فعل باشد (برخلاف صورت دوم که به صورت شرط نتیجه بود و به صرف اشتراط، خیار مجلس، ساقط می‌شد و نیازی به اقدام دیگری بعد از عقد نبود). شیخ انصاری معتقد است: مقتضای ظاهر چنین اشتراطی آن است که مشروط‌علیه (بایع) باید بعد از وقوع عقد، حق‌الخیار خود را اسقاط کند. پس اگر بایع به این شرط عمل نکند و عقد را فسخ نماید، نسبت به تأثیر فسخ مزبور دو

وجه وجود دارد:

وجه نخست - احتمال نفوذ فسخ: زیرا از عموم ادله خیار، چنین استفاده می‌شود.  
وجه دوم - احتمال عدم نفوذ فسخ: زیرا لازمه و جوب وفا به شرط این است که بایع مجبور شود که بر فسخ معامله، سلطنتی نداشته باشد.

نظر شیخ انصاری، عدم تأثیر فسخ است، لذا اگر بایع در جهت مخالفت با شرطی که کرده برآید و معامله را فسخ کند، فسخ او نافذ نیست و عقد به قوت خود، باقی است.<sup>۲</sup>

## (۲) افتراق

یکی دیگر از مسقطات خیار مجلس، تفرق متبایعین است. هر گاه هر کدام از متبایعین با اختیار خود و بدون هیچ اکراهی جدا شود، اگرچه به اندازه یک قدم باشد، خیار مجلس هر دوی آن‌ها ساقط می‌شود. بنابراین اگر متبایعین از جلسه معامله خارج شوند ولی از یکدیگر جدا نشوند، همچنان خیار مجلس بینشان باقی

۱. همان؛ خوبی، پیشین، ج ۶، ص ۱۲۵

۲. انصاری، پیشین، ص ۵۷

است چون تفرق و جدایی بین متبایعین حاصل نشده است.

محقق اردبیلی گوید: «سقوط خیار مجلس بهوسیله جدایی و تفرق، اجتماعی است و معنای تفرق و جدایی، شرعاً روش نشده است یعنی شرع، تفرق را مسقط می‌داند ولی معیار تفرق مشخص نشده است بلکه بر اساس عرف، تشخیص داده می‌شود مثل قبض، حرز و احیاء. از امام صادق (ع) نقل است که فرمود: «إِنِّي أَبْتَعْتُ أَرْضاً، فَلَمَا أَسْتَوْجَبْتُهَا قَمَتْ فَمْشِيتُ خَطْلًا ثُمَّ رَجَعْتُ فَارْدَتْ أَنْ يَجْبَ الْبَيْعُ». از مفهوم این حدیث برداشت می‌شود که تفرق و جدایی زمانی اتفاق می‌افتد که چیزی سیر و حرکت کند مانند قدمزدن». باید توجه داشت که هر تفرقی، موجب سقوط خیار مجلس نیست بلکه آن تفرقی مدنظر است که دو ویژگی حرکت و اختیار را داشته باشد.

بنابراین، تفرق با توجه به مطالب فوق، هم شامل تجارت حضوری شده و هم تجارت الکترونیک. اما باید یک تفاوت اساسی را در چگونگی تفرق در تجارت حضوری با الکترونیکی در نظر گرفت و آن اینکه در تجارت حضوری، متبایعین یا یکی از آن‌ها از محل وقوع عقد معامله یا از نزد طرف مقابل خود، حرکت کرده و از او فاصله می‌گیرد اگرچه به اندازه یک گام باشد ولی در تجارت الکترونیکی، حرکت فیزیکی معنا ندارد. چه بسا متبایعین، سوار بر دو هوایپیما باشند و از طریق اینترنت با هم گفتگوهای پیش از عقد را انجام دهند، اما به نظر ما، فضای مجازی اینترنت که طرفین در آن قرار دارند، جلسه عقد است چرا که طرفین در این فضا ارتباط فکری و معنوی مؤثری با هم دارند.

در تجارت، اعم از حضوری یا الکترونیکی، علاوه بر حرکت منجر به تفرق، اختیار هم شرط تفرق است، چرا که اگر طرفین با اکراه از یکدیگر جدا شوند یا بدون اراده (مثلًاً قطع شبکه اینترنت توسط مخابرات)، خیار مجلس طرفین ساقط نشده و بعد از اتصال، اختیار فسخ برای آنان محفوظ است.

### (۳) اسقاط خیار بعد از عقد

اگر پس از عقد، چه حضوری یا الکترونیکی، متبایعین یا یکی از آن‌ها به دیگری

پیشنهاد کند که خیار را ساقط کنند و دیگری هم آن را قبول کند، خیار ساقط می‌شود. «هنگامی که طرفین، عقد را تثبیت کنند و تصمیم بگیرند که معامله را ایجاب و خیار را باطل کنند، برای آن دو نفر جایز است که هر دو بگویند یا یکی بگوید و دیگری قبول کند به اینکه ما عقد را ایجاب و خیار مجلس را باطل کردیم. در این صورت، عقد ثابت می‌شود و خیار مجلس، باطل.<sup>۱</sup>

اگر عمل متعاملین بعد از وقوع عقد، دلالت بر اسقاط خیار داشته باشد، مثل اینکه قبله معامله یا دفتر را امضا کرده باشند، این عمل قطعاً کافی است اسقاط خیار بوده و دیگر، حق برهمزن آن را نخواهند داشت (اسقاط فعلی). امضای سند و قبله، مخصوص معاملات حضوری نیست، بلکه در تجارت الکترونیک نیز خریدار و فروشنده می‌توانند فرم‌هایی را در سایت خود قرار دهند و طرف معامله از طریق امضای الکترونیکی، عقد را تثبیت کند.

۸۴

#### ۴) تصرف

تصرف، یکی دیگر از مسقطات خیار مجلس است. اگر خریدار در مبیع تصرف کند، چنان تصرفی که مالک در مالش انجام می‌دهد، مثلاً در مجلس عقد آن را رهن طلبش قرار دهد، تصرفی است که مسقط خیار مجلس است.

البته باید در نظر داشت که متصرف چه کسی است؟ اگر بایع در مبیع تصرف کند، این تصرف به معنی فسخ معامله است. ولی اگر همین بایع در ثمن تصرف کند، این به منزله تأیید و امضای معامله است. ولی برعکس، اگر مشتری در مبیع تصرف کند، این به منزله تأیید و امضای معامله است و اگر در ثمن تصرف کند به معنی فسخ معامله است. اگر بایع و مشتری با هم در مبیع تصرف کنند، تصرف بایع، مقدم است یعنی معامله فسخ می‌شود. اگر هر دو در ثمن تصرف کنند، تصرف مشتری مقدم و معامله فسخ می‌شود. بنابراین هرگاه یکی از متبایعین، تأیید معامله را برگزیند و دیگری فسخ آن را بخواهد، حق فسخ، مقدم بر حق تأیید است.

البته تصرف در تجارت حضوری قابل اعمال است. بنابراین اگر تصرف در خارج از

مکان عقد صورت بگیرد، به لحاظ تفرقی که حادث شده است، خیار مجلس ساقط شده است. در بیع الکترونیکی، که چه بسا طرفین بُعد مکانی زیادی از یکدیگر داشته باشند، مشتری چگونه می‌تواند در مبیع که شاید چند ماه طول بکشد تا به دست او برسد، تصرف کند؟ مثلاً اگر تاجر ایرانی از شرکت فرانسوی چندین دستگاه خودرو بخرد و پول را به شکل الکترونیکی در همان لحظه به حساب آن شرکت واریز کند، تصرف مشتری در خودروها بعد از انعقاد عقد بیع و جلسه عقد صورت می‌گیرد. لذا اسقاط خیار مجلس با تصرف در این فرض مشکل است.

اما اگر مبیع، اطلاعات نرمافزاری باشد که مشتری ایرانی از سایت آمازون<sup>۱</sup> خریده باشد، بایع می‌تواند در همان لحظه با دریافت پول از طریق الکترونیکی، اطلاعات نرمافزار را به خریدار ایمیل کند. در چنین موردی تصرف مبیع و ثمن در جلسه عقد ممکن بوده که موجب سقوط خیار مجلس می‌شود.

**۷ - حق اعمال خیار فسخ (حق انصراف) در عقود الکترونیکی از راه دور**

یکی از شرایط اختصاصی قراردادهای الکترونیکی که در قانون تجارت الکترونیکی در زمرة حقوق مصرف‌کننده وضع شده، حق فسخی با مهلت هفت‌روزه برای مصرف‌کننده است. در ماده ۳۷ قانون تجارت الکترونیکی ایران آمده: «در هر معامله از راه دور، مصرف‌کننده باید حداقل هفت روز کاری وقت برای انصراف (حق انصراف)<sup>۲</sup> از قبول خود بدون تحمل جریمه و یا ارائه دلیل داشته باشد. تنها هزینه تحمیلی بر مصرف‌کننده، هزینه باز پس‌فرستادن کالا خواهد بود». ماده مذکور، مقتبس از ماده ۶ «دستورالعمل اتحادیه اروپا درباره حمایت از مصرف‌کننده در قراردادهای از راه دور مصوب ۱۹۹۷»<sup>۳</sup> است. در ماده ۶ «دستورالعمل اتحادیه اروپا

1 . [www.amazon.com](http://www.amazon.com)

2 . right of withdrawal

3 . Directive 97/7/EC of the European parliament and of the Council of 20 may 1997 on the Protection of consumers in respect of Distance Contracts. OJ 1997, L 144/19 <<http://eur-lex.europa.eu>>

راجع به بازاریابی از راه دور خدمات مالی مصرف‌کننده مصوب ۲۰۰۲<sup>۱</sup> چنین آمده است: «کشورهای عضو، باید اطمینان حاصل نمایند که مصرف‌کننده حداقل ۱۴ روز کاری برای انصراف از قرارداد، بدون پرداخت جریمه یا ارائه دلیل، داشته باشد. در قراردادهای بیمه عمر که مشمول دستورالعمل شماره ۹۰/۶۱۹/EEC بودند، این زمان به ۳۰ روز کاری افزایش می‌یابد». حق انصراف در «دستورالعمل پیشنهادی اتحادیه اروپا درباره حقوق مصرف‌کننده» (بروکسل - ۲۰۰۸<sup>۲</sup>) مورد توجه ویژه‌ای قرار گرفته است (ن.ک. مواد ۱۹ - ۱۲ دستورالعمل). در این دستورالعمل پیشنهادی، مدت زمانی که برای انصراف از قرارداد به مصرف‌کننده داده شده است، ۱۲ روز کاری است (پاراگراف ۱ ماده ۱۲ دستورالعمل).

با توجه به عمومیت حکم ماده ۳۷ ق.ت.ا. در هر معامله در فضای الکترونیکی، اعم از آنکه در زمرة عقود معین باشد یا غیرمعین، خریدار کالا یا خدمات می‌تواند آن را طرف مدت ۷ روز کاری فسخ نماید؛ حتی اگر قرارداد مذبور در زمرة عقود معین بوده و حق فسخ طرفین در عقد مذبور دارای احکام اختصاصی باشد

در قواعد حقوق داخلی، در معاملات و عقود، اصل بر لزوم عقود است و ماده ۳۹۶ ق.م. به نحو خاص، خیاراتی را برای حفظ حقوق طرفین معامله پذیرفته است. البته طبق ماده ۴۴۸ ق.م. سقوط همه یا برخی از خیارات، حین عقد پذیرفته شده است. این امر حتی در فرضی که به نحو خاص حسب شرایط و اوضاع و احوال قرارداد، طرفین معامله، اختیار فسخ دارند، مصدق دارد ولی در این فرض هم می‌توان از

1 . Directive 2002/65/EC of the European Parliament and of the Council of 23 September 2002 concerning the Distance Marketing of Consumer Financial Services and Amending Council Directive 90/619/EEC and Directives 97/7/EC and 98/27/EC.

<[2 . Proposal for a Directive of the European Parliament and of the Council on Consumer Rights, Brussels, 8.10.2008 COM\(2008\) 614 final, 2008/0196 \(COD\)  
<\[http://ec.europa.eu/consumers/rights/docs/Directive\\\_final\\\_EN.pdf\]\(http://ec.europa.eu/consumers/rights/docs/Directive\_final\_EN.pdf\)>](http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:32002L0065:EN:NOT></a> دستورالعمل مذکور، دستورالعمل‌های شورای اروپا به شماره ۹۷/۷/EC ، ۹۰/۶۱۹/EEC و ۹۸/۲۷/EC را اصلاح و تجدیدنظر می‌کند.</p>
</div>
<div data-bbox=)

اصل لزوم، حمایت، و کلیه خیارات را ساقط کرد.

حال آنکه ماده ۳۷ ق.ت.ا. نوعی حق فسخ کلی را بی‌هیچ دلیل و مبنایی و فقط به لحاظ آنکه نوع معامله از سنسخ معامله از راه دور است، برای حداقل ۷ روز کاری به رسمیت شناخته است. اعمال این حق، در واقع پذیرش یک خیار کلی برای فسخ معاملات از راه دور است که بهنوعی مغایر قواعد عمومی بهویژه اصل لزوم است. حقوق دانان معمولاً در استناد به خیارات، قاعده لاضرر را مورد توجه قرار می‌دهند، حال آنکه ماده ۳۷ در عمل به معنای جایزبودن کلیه معاملات از راه دور برای حداقل ۷ روز کاری است. از همه مهمتر اینکه، ظاهراً ماده ۴۶ ق.ت.ا. بیانگر این است که حکم مندرج در ماده ۳۷، حکمی امری و جزء تکالیف قانونی است و اسقاط این حق، جایز نیست و حکم کلی خیار فسخ در معاملات از راه دور بهنحو الزامی تا پایان زمان آن، یعنی ۷ روز کاری وجود دارد و توافق طرفین برخلاف آن، پذیرفته نیست. حال آنکه، این امر با قواعد عمومی خیارات مندرج در قانون مدنی و احکام معاملات در فقه امامیه انطباق ندارد. از این حیث، حق فسخ مذکور در موقعیتی برتر از خیارات معهود در فقه و قانون مدنی قرار گرفته است.

قانونگذار، این حق را تنها برای مصرف‌کننده، نه برای طرفین معامله، به رسمیت شناخته است. بنابراین، از جهت ذی حق، محدودتر از خیار مجلس است زیرا خیار مجلس برای طرفین بیع پیش‌بینی شده است اما از جهت موضوع، اعم از خیار مجلس است زیرا آن را ویژه بیع نکرده، بلکه در هر معامله از راه دوری قابل اجراست.

بنابراین، در حقوق ایران، تفاوت خیار مجلس در بیع الکترونیک با حق انصراف این است که:

- حق انصراف در کلیه معاملات از راه دور وجود دارد، در حالی که خیار مجلس، مختص عقد بیع است؛

- حق انصراف، مختص مصرف‌کننده (خریدار) است، در حالی که خیار مجلس برای طرفین وجود دارد؛

- حق انصراف، جزء قواعد آمره است، لذا طرفین نمی‌توانند آن را اسقاط کنند

(ماده ۴۶ ق.ت.)، درحالی‌که به استناد ماده ۴۴۸ ق.م. سقوط خیار مجلس را می‌توان ضمن عقد شرط کرد.

- شروع اعمال حق انصراف در صورت فروش کالا از تاریخ تسلیم کالا به مصرف کننده و در صورت فروش خدمات، از روز انعقاد عقد است (پاراگراف «الف» ماده ۳۸ ق.ت.) ولی شروع خیار مجلس از روز انعقاد عقد، فی‌المجلس است.

- آغاز اعمال حق انصراف مصرف‌کننده پس از ارائه اطلاعاتی است که در بستر مبادلات الکترونیکی ضرورت دارد و در مواد ۳۳ و ۳۴ ق.ت.ا. شماره شده‌اند (پاراگراف «ب» ماده ۳۸ ق.ت.) لیکن اعمال خیار مجلس، موكول به ذکر ریز جزئیات معامله نیست.

### نتیجه

از این پژوهش می‌توان چنین نتیجه گرفت که آنچه در باب خیار مجلس و ثبوت آن برای متعاملین ضروری است، ارتباط معنوی و فکری متعاملین است نه در کنار هم نشستن و حضور فیزیکی. چه بسا افراد بارها در کنار یکدیگر نشسته ولی چون ارتباط معنوی و فکری در باب معامله بینشان وجود ندارد، معامله‌ای صورت نگرفته است. ولی در معامله از طریق ارتباط الکترونیکی، طرفین معامله با یکدیگر ارتباط معنوی و فکری برقرار می‌کنند و خیار مجلس به فراخور معامله بینشان برقرار می‌باشد.

خیار مجلس، اختیاری است که شارع برای طرفین عقد بیع قرار داده تا بتوانند مادامی که با هم در مجلس عقد هستند، عقد را فسخ کنند. پس نباید با استناد به ظاهر نصوص که نام این خیار را خیار مجلس نامیده است، آن را منصرف به عقود حضوری کرد. با داشتن ارتباط معنوی خریدار و فروشنده الکترونیکی، بی‌تردید یک مجلس عقد مجازی بین آن‌ها شکل می‌گیرد که زمینه‌ای برای حضور خیار مجلس در این فضای مجازی را فراهم می‌کند.

فهرست منابع:

الف) فارسی

- امیری قائم‌مقامی، عبدالحمید، حقوق تعهدات، ج ۲، میزان، ۱۳۷۸.
- بروجردی عبدی، محمد، کلیات حقوق اسلامی، انتشارات دانشگاه تهران، ۱۳۳۹.
- جعفری لنگرودی، محمدجعفر، دوره حقوق مدنی، ج ۱، انتشارات دانشگاه تهران، ۱۳۶۹.
- جعفری لنگرودی، محمدجعفر، مبسوط در ترمینولوژی، ج ۴، گنج دانش، ۱۳۷۸.
- شهیدی، مهدی، حقوق مدنی ۶، عقود معین ۱، مجد، ۱۳۸۲.
- کاتوزیان، امیرناصر، دوره عقود معین: معاملات موضع - عقود تملیکی، ج ۱ (دوره ۴ جلدی)، شرکت سهامی انتشار با همکاری بهمن بنا، چاپ هفتم، ۱۳۷۸.

ب) عربی

- ابن ادریس حلبی، ابوجعفر محمد بن منصور بن احمد، السرائر الحاوی لتحریر الفتاوى، ج ۲ (دوره ۳ جلدی)، مؤسسه النشر الاسلامی، قم، چاپ دوم، ۱۴۱۱ ه.ق.
- ابن براج طرابلیسی، عبدالعزیز، المهدیّ، ج ۱ (دوره ۲ جلدی)، مؤسسه النشر الاسلامی، قم، ۱۴۰۶ ه.ق.
- ابن حمزه، ابی جعفر محمدبن علی طوسی، الوسیله الی نیل الفضیلہ، کتابخانه آیت‌الله مرعشی نجفی، قم، ۱۴۰۸ ه.ق.
- ابن زهره، حمزهبن علی، غنیۃ النزوع، مؤسسه الامام الصادق (ع)، قم، ۱۴۱۷ ه.ق.
- ابن فهد حلی، جمال الدین ابی العباس احمدبن محمد، المهدیّ البارع، ج ۲ (دوره ۵ جلدی)، جامعه المدرسین، قم، ۱۴۱۱ ه.ق.
- ابوالصلاح الحلبي، الكافی فی الفقه، مکتبه امیرالمؤمنین (ع)، اصفهان، ۱۴۰۳ ه.ق.
- انصاری، مرتضی، المکاسب، ج ۵ (دوره ۶ جلدی)، مؤسسه الهادی، قم، ۱۴۲۰ ه.ق.
- بخاری، محمدبن اسماعیل، صحيح البخاری، ج ۳ (دوره ۸ جلدی)، دارالفکر، بیروت، ۱۴۰۱ ه.ق.
- حرّعاملی، محمد بن حسن، تفصیل وسائل الشیعه الی تحصیل مسائل الشّریعه، ج ۱۸ (دوره ۳۰ جلدی)، مؤسسه آل البيت (ع) لاحیاء التراث، قم، چاپ

دوم، ۱۴۱۴ ه. ق.

- حسینی‌شیرازی، محمد، *ایصال الطالب الی المکاسب*، ج ۱۱ (دوره ۲۴ جلدی)،  
موسسه الاعلمی، ۱۳۷۰

- خویی، ابوالقاسم، *مصباح الفقاهه*، ج ۲ و ۶ (دوره ۷ جلدی)، تقریر توسط محمد  
علی توحیدی، مطبوعه حیدریه، نجف، ۱۳۶۶

- روحانی، محمدصادق، *فقه الصادق (ع)*، ج ۱۷ (دوره ۲۶ جلدی)، مؤسسه  
دارالكتاب، قم، چاپ سوم، ۱۴۱۴ ه. ق.

- روحانی، محمدصادق، *منهاج الفقاهه*، ج ۵ (دوره ۶ جلدی)، مطبوعه سپهر، چاپ  
چهارم، ۱۴۱۸ ه. ق.

- العاملی (شهید ثانی)، زین الدین، *مسالک الافهام الی تنقیح شرائع الاسلام*، ج ۳  
(دوره ۱۵ جلدی)، مؤسسه المعارف الاسلامیه، ۱۴۱۴ ه. ق.

- شیخ طوسی، ابی جعفر محمد بن حسن بن علی، *الخلاف*، ج ۳ (دوره ۶ جلدی)،  
مؤسسه نشر اسلامی، قم، ۱۴۱۷ ه. ق.

- شیخ طوسی، ابی جعفر محمد بن حسن بن علی، *المبسوط فی فقه الامامیه*، ج ۲  
(دوره ۸ جلدی)، تحقیق محمد باقر بهبودی، مکتبه مرتضویه، قم، ۱۳۸۷

- شیخ مفید، ابی عبدالله محمد بن محمد بن نعمان العکبری البغدادی، *المقنه*،  
مؤسسه النشر الاسلامی، قم، چاپ دوم، ۱۴۱۰ ه. ق.

- طباطبایی، سید علی، *رباض المسائل فی بیان الاحکام بالدلائل*، ج ۱ (دوره ۲  
جلدی)، مؤسسه آل البيت (ع)، قم، ۱۴۰۴ ه. ق.

- عاملی، محمدجواد، *مفتاح الكرامه فی شرح قواعد العلامه*، ج ۴، مؤسسه النشر  
الاسلامی، قم، ۱۴۱۹ ه. ق.

- علامه حلی، جمال الدین الحسن بن یوسف بن علی بن مطهر، *تذکره الفقهاء*، ج ۱  
(دوره ۲ جلدی)، مکتبه الرضویه لاحیاء الآثار الجعفریه، بی‌تا.

- فتح‌الله، احمد، *معجم الفاظ الفقه الجعفری*، بی‌نا، بی‌جا، ۱۴۱۵ ه. ق.

- فخرالحقیقین، ابن علامه، *ایضاح الفوائد فی شرح اشکالات القواعد*، ج ۱ (دوره ۴  
جلدی)، طبع به امر آیت‌الله محمود شاهرودی، قم، ۱۳۷۸ ه. ق.

- قاروبی، حسن، *النضید*، ج ۱۲، چاپ دلوی، قم، ۱۴۱۶ ه. ق.

- کلینی‌رازی، ابی جعفر محمد بن یعقوب بن اسحاق، *الکافی*، ج ۵ (دوره ۸ جلدی)،

- دار الكتب الاسلامية، چاپ سوم، ۱۳۶۷.
- محقق اردبیلی، احمد، **مجمع الفائد و البرهان في شرح ارشاد الاذهان**، ج ۸ (دوره ۱۴ جلدی)، جامعه المدرسین، قم، ۱۴۰۴ هـ.ق.
- محقق حلى، ابوالقاسم نجم الدين جعفر بن حسن، **شرایع الاسلام فی مسائل الحلال و الحرام**، ج ۲ (دوره ۴ جلدی)، انتشارات استقلال، چاپ دوم، ۱۴۰۹ هـ.ق.
- الموسوی الخمینی، روح الله، **كتاب البيع**، ج ۴ (دوره ۵ جلدی)، مؤسسه اسماعیلیان، قم، چاپ چهارم، ۱۴۱۰ هـ.ق.
- نجفی، محمدحسن، **جواهر الكلام في شرح شرایع الاسلام**، ج ۲۳ و ۲۴ (دوره ۴۳ جلدی)، دارالكتب الاسلامية، چاپ سوم، ۱۳۶۵.
- نوری طبرسی، حسین، **مستدرک الوسائل و مستنبط المسائل**، ج ۱۳ (دوره ۱۸ جلدی)، مؤسسه آل البيت (ع) لاحیاء التراث، چاپ دوم، ۱۴۰۸ هـ.ق.

ج) لاتین

۹۲

مجله حقوقی دادگستری / شماره ۸۱ / بهار ۱۳۹۲

- \_Chissick, Michael, Kelman, Alistair, **Electronic Commerce: Law and Practice**, 3<sup>rd</sup> ed, London, Sweet & Maxwell, 2002.
- \_Dickie, John, **Internet and Electronic Commerce Law in the European Union**, London, Hart Publishing, Oxford, 1999.
- \_Rowland, Diane, Macdonald, Elizabeth, **Information Technology Law**, London, 3<sup>rd</sup>ed, Published in Great Britain by Cavendish, 2005.
- \_Standing, Craig, **Internet Commerce Development**, Boston, Artech House Computing Inc, 2000.
- \_Todd, Paul, **E-Commerce Law**, London, Cavendish Publishing, First Published in Great Britain, 2005.